



1. DENOMINACIÓN DEL TÍTULO (HU)

31-341-03 Műszakicikk-eladó

2. TRADUCCIÓN DE LA DENOMINACIÓN DEL TÍTULO (ES)

Vendedor de artículos técnicos
(LA TRADUCCIÓN DE LA DENOMINACIÓN ES MERAMENTE INFORMATIVA)

3. DESCRIPCIÓN DE LAS APTITUDES Y COMPETENCIAS

El profesional es capaz:

- Apoyar la adquisición de mercancías;
- Recibir las mercancías;
- Realizar tareas de inventario y de almacenamiento;
- Realizar tareas de venta;
- servir al cliente aplicando las técnicas de venta modernas;
- Aplicar como vendedor las normas de comportamiento y las reglas de conducta preceptuadas;
- manejar la caja registradora;
- gestionar una unidad de comercio según las normas.

4. EMPLEOS QUE PUEDE DESEMPEÑAR EL TITULAR DE ESTE TÍTULO

5113 Vendedor de tienda
5117 Cajero de tienda

(*) Nota:

El objetivo del presente documento es ofrecer información complementaria sobre el título en cuestión, en sí mismo no sirve como certificado válido de la especialización. El formato del impreso se basa en los siguientes documentos:

"93/C 49/01 of 3 December 1992 on the transparency of qualifications" (Resolución del Consejo número 93/C 49/01 del 3 de diciembre del 1992, sobre la transparencia de las especializaciones), "Council Resolution 96/C 224/04 of 15 July 1996 on the transparency of vocational training certificates" (Resolución de Consejo número 96/C 224/04 del 15 de julio del 1996, sobre la transparencia de las cualificaciones), "Recommendation 2001/613/EC of the European Parliament and of the Council of 10 July 2001 on mobility within the Community for students, persons undergoing training, volunteers, teachers and trainers" (Propuesta del Consejo y del Parlamento Europeo número 2001/613/EC del 10 de julio del 2001, sobre la movilidad dentro de la Comunidad de estudiantes, cursillistas, voluntarios, profesores y formadores)

Información complementaria sobre transparencia disponible en: <http://europass.cedefop.europa.eu/>

©European Communities 2002 ©

5. BASE OFICIAL DEL TÍTULO

<p>Nombre y posición de la entidad expedidora del certificado</p>	<p>Autoridad nacional competente para acreditar el título</p> <p>Ministerio de Economía Nacional</p>																
<p>Nivel del título (nacional o internacional)</p> <p>Nivel de especialización del Registro de Formación Nacional: 31 Calificación parcial del primer ciclo de la educación secundaria que se basa en la finalización del ciclo de enseñanza primaria, o en los elementos de conocimiento de la teoría y la práctica de entrada, tal como se definen en los requisitos profesionales y de examen (en adelante: la competencia de la entrada), y que se puede obtener ya sea a través de la formación profesional no formal o dentro del primer ciclo de enseñanza secundaria especializada, o bajo el programa «HÍD II».</p> <p>Código ISCED2011: 3</p> <p>Nivel de especialización en el Marco Nacional de Cualificaciones (Hungría): 3</p> <p>Nivel de especialización en el Marco Europeo de Cualificaciones: 3</p>	<p>Escala de calificación/Requisitos del examen</p> <p>De cinco grados: 5 sobresaliente 4 bueno 3 mediano 2 aprobado 1 suspenso</p>																
<p>Símbolo de serie del título: PT K</p> <p>Número de serie del título: 123456</p> <p>Fecha de expedición del título: 2023.10.02</p>	<p>Resultados a las pruebas del examen y sus tazas en % en el resultado complejo.</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 15%;">Examen oral</td> <td style="width: 55%;">Distribución de artículos técnicos. Responder a preguntas extraídas de un conjunto de preguntas preasignadas basadas en los requisitos del examen.</td> <td style="width: 10%; text-align: center;">5</td> <td style="width: 20%; text-align: center;">40.00</td> </tr> <tr> <td>Examen práctico</td> <td>Realizar trabajo relacionado al comercio en una unidad comercial/didáctica</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td style="text-align: center;">30.00</td> </tr> <tr> <td>Examen práctico</td> <td>Trabajo en vivo en una unidad comercial/tienda educativa: proporcionar información y servicio al cliente en húngaro y en lenguas extranjeras, utilizando las técnicas de venta aprendidas.</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td style="text-align: center;">30.00</td> </tr> <tr> <td colspan="2">El resultado del examen profesional complejo expresado en nota</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td></td> </tr> </table>	Examen oral	Distribución de artículos técnicos. Responder a preguntas extraídas de un conjunto de preguntas preasignadas basadas en los requisitos del examen.	5	40.00	Examen práctico	Realizar trabajo relacionado al comercio en una unidad comercial/didáctica	5	30.00	Examen práctico	Trabajo en vivo en una unidad comercial/tienda educativa: proporcionar información y servicio al cliente en húngaro y en lenguas extranjeras, utilizando las técnicas de venta aprendidas.	5	30.00	El resultado del examen profesional complejo expresado en nota		5	
Examen oral	Distribución de artículos técnicos. Responder a preguntas extraídas de un conjunto de preguntas preasignadas basadas en los requisitos del examen.	5	40.00														
Examen práctico	Realizar trabajo relacionado al comercio en una unidad comercial/didáctica	5	30.00														
Examen práctico	Trabajo en vivo en una unidad comercial/tienda educativa: proporcionar información y servicio al cliente en húngaro y en lenguas extranjeras, utilizando las técnicas de venta aprendidas.	5	30.00														
El resultado del examen profesional complejo expresado en nota		5															
<p>Acceso al nivel siguiente de enseñanza o formación</p> <p>A la enseñanza secundaria</p>	<p>Acuerdos internacionales</p>																
<p>Otra información referente al curso de la formación profesional</p>																	
<p>Base legal</p> <p>Ley CLXXXVII de 2011 sobre la formación profesional Requisitos profesionales y de examen establecidos en el decreto 29/2016 (VIII.26.) del Ministerio de Economía Nacional (NGM-Nemzetgazdasági Minisztérium).</p>																	

6. MODOS DE OBTENER EL TÍTULO OFICIALMENTE RECONOCIDO

Descripción de la formación profesional teórica y práctica	Programa completo - porcentaje %	Duración (horas/semanas/meses/años)
En una escuela o centro de formación	Teoría: 30 % Práctica: 70 %	
En un lugar de trabajo		
Formación previa acreditada		
Duración total de formación		360 horas
Requisitos de acceso: - nivel básico de escolaridad Módulos de requisitos profesionales: 11992-16 Conocimientos de comercio 11691-16 Técnicas de venta 10029-16 Comercialización de artículos técnicos El presente suplemento del certificado se hizo en base del guía de llenado publicado en la página del web del Centro Nacional de Referencia y Centro Nacional Europass. Centro Nacional de Referencia– NSZFH – http://nrk.nive.hu		
Superior de la persona encargada de organizar el examen: Fecha de expedición: 2023.10.02		SELLO