



1. DENOMINACIÓN DEL TÍTULO (HU)

54-341-01 Kereskedő

2. TRADUCCIÓN DE LA DENOMINACIÓN DEL TÍTULO (ES)

Comerciante

(LA TRADUCCIÓN DE LA DENOMINACIÓN ES MERAMENTE INFORMATIVA)

3. DESCRIPCIÓN DE LAS APTITUDES Y COMPETENCIAS

El profesional es capaz:

- establecer/operar/terminar un negocio, y suministrar, gestionar, organizar y controlar el funcionamiento regular de la unidad comercial;
- organizar y operar la actividad comercial regular, económica y eficazmente;
- gestionar tareas relacionadas al registro y facilitación de datos;
- planear, analizar y evaluar actividad comercial;
- analizar y valorar la rentabilidad del negocio;
- aplicar conocimientos de marketing por la gestión rentable del negocio;
- desarrollar la imagen interna/externa de la unidad comercial y la política del producto, precio, comercialización y de comunicación;
- realizar estudios de mercado y utilizar los resultados de la investigación en interés del negocio/comercio rentable;
- atender y organizar regularmente la actividad comercial electrónica;
- realizar administración de oficina y de gestión;
- mantener correspondencia comercial de forma tradicional y a través de correo electrónico.

4. EMPLEOS QUE PUEDE DESEMPEÑAR EL TITULAR DE ESTE TÍTULO

5111 Comerciante
3622 Agente comercial
5112 Proveedor principal
1333 Jefe de la unidad dedicada a actividades comerciales

(*) Nota:

El objetivo del presente documento es ofrecer información complementaria sobre el título en cuestión, en sí mismo no sirve como certificado válido de la especialización. El formato del impreso se basa en los siguientes documentos:

"93/C 49/01 of 3 December 1992 on the transparency of qualifications" (Resolución del Consejo número 93/C 49/01 del 3 de diciembre del 1992, sobre la transparencia de las especializaciones), "Council Resolution 96/C 224/04 of 15 July 1996 on the transparency of vocational training certificates" (Resolución de Consejo número 96/C 224/04 del 15 de julio del 1996, sobre la transparencia de las cualificaciones), "Recommendation 2001/613/EC of the European Parliament and of the Council of 10 July 2001 on mobility within the Community for students, persons undergoing training, volunteers, teachers and trainers" (Propuesta del Consejo y del Parlamento Europeo número 2001/613/EC del 10 de julio del 2001, sobre la movilidad dentro de la Comunidad de estudiantes, cursillistas, voluntarios, profesores y formadores)

Información complementaria sobre transparencia disponible en: <http://europass.cedefop.europa.eu/>

©European Communities 2002 ©

5. BASE OFICIAL DEL TÍTULO

<p>Nombre y posición de la entidad expedidora del certificado</p>	<p>Autoridad nacional competente para acreditar el título</p> <p>Ministerio de Economía Nacional</p>																								
<p>Nivel del título (nacional o internacional)</p> <p>Nivel de especialización del Registro de Formación Nacional: 54 Cualificación profesional de nivel avanzado teniendo como condición previa la obtención de un título de licenciatura y que se puede obtener principalmente en el marco de la formación profesional formal.</p> <p>Código ISCED2011: 4</p> <p>Nivel de especialización en el Marco Nacional de Cualificaciones (Hungría): 5</p> <p>Nivel de especialización en el Marco Europeo de Cualificaciones: 5</p>	<p>Escala de calificación/Requisitos del examen</p> <p>De cinco grados: 5 sobresaliente 4 bueno 3 mediano 2 aprobado 1 suspenso</p>																								
<p>Símbolo de serie del título: PT K</p> <p>Número de serie del título: 123456</p> <p>Fecha de expedición del título: 2023.10.02</p>	<p>Resultados a las pruebas del examen y sus tazas en % en el resultado complejo.</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 20%;">Examen escrito central</td> <td style="width: 30%;">Gestión y funcionamiento de empresas comerciales</td> <td style="width: 10%; text-align: center;">5</td> <td style="width: 40%; text-align: center;">15.00</td> </tr> <tr> <td>Examen oral</td> <td>Marketing comercial</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td style="text-align: center;">15.00</td> </tr> <tr> <td>Examen oral</td> <td>Comercio de los capítulos principales</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td style="text-align: center;">25.00</td> </tr> <tr> <td>Examen práctico</td> <td>Realizar trabajo relacionado al comercio en una unidad comercial/didáctica</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td style="text-align: center;">20.00</td> </tr> <tr> <td>Examen práctico</td> <td>Realizar actividades administrativas relacionadas a las operaciones de comercio del negocio</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td style="text-align: center;">25.00</td> </tr> <tr> <td colspan="2">El resultado del examen profesional complejo expresado en nota</td> <td style="text-align: center;">5</td> <td></td> </tr> </table>	Examen escrito central	Gestión y funcionamiento de empresas comerciales	5	15.00	Examen oral	Marketing comercial	5	15.00	Examen oral	Comercio de los capítulos principales	5	25.00	Examen práctico	Realizar trabajo relacionado al comercio en una unidad comercial/didáctica	5	20.00	Examen práctico	Realizar actividades administrativas relacionadas a las operaciones de comercio del negocio	5	25.00	El resultado del examen profesional complejo expresado en nota		5	
Examen escrito central	Gestión y funcionamiento de empresas comerciales	5	15.00																						
Examen oral	Marketing comercial	5	15.00																						
Examen oral	Comercio de los capítulos principales	5	25.00																						
Examen práctico	Realizar trabajo relacionado al comercio en una unidad comercial/didáctica	5	20.00																						
Examen práctico	Realizar actividades administrativas relacionadas a las operaciones de comercio del negocio	5	25.00																						
El resultado del examen profesional complejo expresado en nota		5																							
<p>Acceso al nivel siguiente de enseñanza o formación</p> <p>A la educación superior</p>	<p>Acuerdos internacionales</p> <p>Acuerdos internacionales</p>																								
<p>Otra información referente al curso de la formación profesional</p> <p>Información adicional referente al proceso de la formación profesional</p>																									
<p>Base legal</p> <p>Ley CLXXXVII de 2011 sobre la formación profesional Requisitos profesionales y de examen establecidos en el decreto 29/2016 (VIII.26.) del Ministerio de Economía Nacional (NGM-Nemzetgazdasági Minisztérium).</p>																									

6. MODOS DE OBTENER EL TÍTULO OFICIALMENTE RECONOCIDO

Descripción de la formación profesional teórica y práctica	Programa completo - porcentaje %	Duración (horas/semanas/meses/años)
En una escuela o centro de formación	Teoría: 60 % Práctica: 40 %	
En un lugar de trabajo		
Formación previa acreditada		
Duración total de formación		2 años

Requisitos de acceso:

- Requisitos de admisión

Módulos de requisitos profesionales:

- 10032-12 Marketing
- 11718-16 Correspondencia y comunicación comercial
- 11992-16 Conocimientos comerciales
- 12057-16 Economía comercial
- 10031-16 Comercio de los capítulos principales
- 10033-16 Conocimientos de negocio y de gestión
- 11719-16 Prácticas comerciales
- 11498-12 Empleo I (en caso de formaciones de post-bachillerato)

El presente suplemento del certificado se hizo en base del guía de llenado publicado en la página del web del Centro Nacional de Referencia y Centro Nacional Europass.

Centro Nacional de Referencia- NSZFH – <http://nrk.nive.hu>

Superior de la persona encargada de organizar el examen:

Fecha de expedición: 2023.10.02

SELLO